

## **Bundesweiter Vertrieb von Versicherungslösungen - plus Mobilitätsdienstleistungen - für KFZ-Flotten-Betreiber / größere Fuhrparks**

Mein Auftraggeber ist ein etablierter Dienstleister für Fahrzeugflotten. Die Kunden haben Anspruch auf kurze Reaktionszeiten, eine fachlich einwandfreie Bearbeitung, hohe Transparenz und ein permanentes Controlling, also die professionelle Betreuung im laufenden Betrieb, inklusive Schadenmanagement. Wir bieten maßgeschneiderte Versicherungslösungen, über die Fahrzeugflotten hinaus, für Unternehmenskunden. Für den Vertrieb, im Bestand und gerade auch kalt, dieser Palette an Möglichkeiten suchen wir Sie\*: den Gewerbe- bzw. Industriekquisiteur, **Raum Köln oder Hamburg**.

### **Arbeitgeber, Team, Arbeitsplatz, Zukunft**

modern, flexibel, erfolgreich, eine Marke mit positivem Image; erfahrenes, hoch motiviertes Team; Office, als auch Homeoffice; genießen Sie echte Wertschätzung

### **Festanstellung, Gehaltsrahmen, Sprache, IT**

wir bieten eine Vollzeitstelle im Angestelltenverhältnis; Gehalt, je nach individueller Qualifizierung und Leistung, ca. T€ 80 p.a. plus Bonus und Firmen-KFZ; Deutsch auf sehr gutem Niveau, schriftlich wie mündlich; routinierte Nutzung von Office-IT-Tools

### **Was ist Ihre Aufgabe ?**

- terminieren und wahrnehmen von Gesprächen auf der Entscheider Ebene
- Sie greifen auf eine komplette Dienstleistungs- und Produktpalette zu
- akquirieren schrittweise die Flotte und alle gewerblichen Sparten
- wir unterstützen Sie, denn Vertriebs-erfolg geht nur als Team

### **Was bringen Sie mit ?**

- mehrjährige erfolgreiche Berufstätigkeit, u.a. im KFZ-Flotten-Segment
- versicherungsfachliche Qualifikation, inklusive passender Fortbildung
- starke Vertriebs- und lösungsorientierte Beratungspersönlichkeit
- Sie überzeugen als motivierter und KFZ-liebender Teamplayer

\* **Ich schreibe Sie und meine alle:** Wir werden auf die fachliche Qualifikation und ein passendes „personal fitting“ achten, unabhängig von ethnischer Herkunft, nationalem Ursprung, Hautfarbe, Religion, Geschlecht, Alter, sexueller Identität oder möglicher individueller Behinderung.

Spricht Sie diese erste Information an, möchten Sie den nächsten Schritt gehen ?

Ich freue mich, von Ihnen zu hören oder zu lesen: mit aktuellem Lebenslauf, einem kurzen, persönlichen Motivationsansatz, Angaben zu Ihrer Kündigungsfrist sowie etwaige Sperrvermerke.

### **Jan Hauke Krüger | Headhunter**

Personal- und Managementberatung

+49 (0)152 52 47 74 22

+49 (0)40 73 08 83 46

[mail@jan-hauke-krueger.de](mailto:mail@jan-hauke-krueger.de)

[www.jan-hauke-krueger.de](http://www.jan-hauke-krueger.de)